



Die Fecton GmbH ist Hersteller einer innovativen Softwarelösung für den Bereich Internes Kontrollsystem (IKS) bzw. Taskmanagement (www.myics.at). Aufgrund der starken Nachfrage nach unserem Produkt und des expansiven Wachstums suchen wir für den Aufbau und bzw. zur Betreuung der stetig wachsenden Zahl an Partnern einen

Partner/Channel-ManagerIn

Was sind meine Aufgaben

- Auf- und Ausbau der nationalen und internationalen Vertriebspartner
- Sicherstellung zielgruppengerechter go-to-market Strategien und des Partner-Know-hows
- Unterstützung der Vertriebspartner in der Akquise
- Mitarbeit an Referenz- und PR-Artikeln
- Organisation von Partner- und Kundenevents
- Umsetzung von Marketingaktionen

Was bringe ich mit

- Abgeschlossenes Universitäts- oder Fachhochschulstudium mit Schwerpunkt Marketing/Vertrieb (Abschluss 2011 oder spätestens 02/2012)
- Ausgeprägte kommunikative und repräsentative Skills
- Strukturierte und proaktive Arbeitsweise
- Basis-Kenntnisse von IT-Themen wie Server, Datenbanken und Groupware von Vorteil
- Reisebereitschaft (D-A-CH)

Was ich erwarten kann

- Verantwortungsvolles, abwechslungsreiches und herausforderndes Aufgabengebiet mit Freiraum für Eigeninitiative
- Möglichkeit zur aktiven Mitgestaltung in einem jungen und professionellem Team
- Leistungsgerechte Bezahlung abhängig von Qualifikation und Erfahrung

Verhandlungsbasis: Euro 2.100 brutto Monatsgehalt mit Bereitschaft zur Überzahlung

Wir freuen uns darauf, Sie als flexiblen Mitarbeiter mit Eigeninitiative in einem dynamischen Umfeld zu Begrüßen. Bitte senden Sie Ihre aussagekräftige Bewerbung an office@fecton.at .

Fecton Softwarevertrieb GmbH

Ägydi-Platz 33-4, 4600 Thalheim bei Wels, Tel: 07242/93396-7810, E-Mail: office@fecton.at